

工務店経営者・関係者の皆様へ

今までお伝えしてなくて... ごめんなさい!!!



工務店経営
住宅営業
実践塾
&
コミュニティビルダー
フォーラム始動

こんにちは! ジーレックスジャパン株式会社の浄法寺と申します。住宅メーカーを十数年勤め、エリアマネージャーまでなりましたが4年程前、元上司である当社代表の石川とともに独立し、現在は住宅情報サイトの運営から工務店様の業務支援、一般ユーザー様の家づくり支援まで行っております。その中で工務店有志で先月も12社と勉強会を行っておりましてところ、関東某地域で年100棟ほどの工務店の会長から



「この勉強会はあまり告知していないの? この内容は絶対来たいって人いるはずだよ。工務店の成功例とかの勉強会はあるけど、集客や経営から住宅営業のノウハウまで教えてくれる所は、今なかなかないと思うよ。昔はいつかあったけどね...」という話がありました。言われてみると関係性のある会社さんしか案内してなかったと思い、上司に相談したところ、「それ程言っているのなら、少し告知してみようか」という事になり、今回のご案内になった次第です。住宅営業や工務店経営などの講座では、元住宅メーカー支店長や経営幹部やマネージャーが基本や応用をわかりやすくお伝えいたします。また、インターネットやパソコンの講座では、webプロデューサーや世界的システム企業IOMのコンサルティング経験のあるメンバーが優しくお伝えします。

地域のことは地域工務店で行う昔の町の棟梁の様に、地域やお客様から愛され、必要とされる事は日本にとっても大切なことと考えます。そのために私共が提供できる講座で少しでもお力になればこれほど嬉しいことはありません。どうぞお気軽にご参加下さい。きっと色々な気づきがあると思います。それでは今後ともよろしくお願い致します!



住宅市場の縮小に備えて 今から学んでみませんか？

超簡単！1日でポイントマスター

経営者・営業・事務担当者
むけ

3/17(月) 13:30~16:30

エクセルの使い方
名簿・売上・データ...簡単に分かる！

&

無料・低価格でできる
ネット5大集客

ライバル会社のHP対策も
丸見えにする方法を
こっそり教えます！

裏ワザ
公開！

住宅営業基礎セミナー ヒアリングと説明の仕方

3/18(火) 13:30~16:30

住宅営業を基礎から学ぶ！

- ・もう一度基本を学びたい。
 - ・最近思うように業務がはかどらない。
 - ・住宅営業の基本を学んだことがない。
- そんな方へ——



名簿フォロー講座(全2回) 1回目

3/21(金) 13:30~16:30

ニュースター＆チラシ実践勉強
ニュースターの倉りり方や
使用している販促物を
ワークショップ形式で創って
いきます。



超簡単！1日でポイントマスター

3/17(月) 13:30~16:30

エクセルの使い方
名簿・売・データ...簡単に分かる！

&

無料・低価格でできる
ネット5大集客

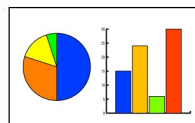
ライバル会社のHP対策も
丸見えにする方法をこっそり教えます！



住宅営業基礎セミナー プレゼンツール作成 & 説明勉強会

3/18(火) 13:30~16:30

お客様への提案資料の創り方、
そして説明の手法を勉強します。



名簿フォロー講座(全2回) 2回目

3/20(木) 13:30~16:30

ニュースター＆チラシ実践勉強
実践したニュースターやチラシ
の発表・レビューを行ない
さらに成果が上がる様に
アドバイスいたします。



住宅営業応用講座

3/27(木) 13:30~16:30

住宅メーカーとの競合対策は
今後重要になります。

どの様に対策すればいいのかわかる？
伝えます！！

住宅メーカー競合対策 & 応酬話法講座

(12名様 限定)



すぐに実践できる充実の 勉強会です。お気軽にご参加下さい！

勉強会の講師を 系紹介します♪

ジーレックスジャパン株式会社
代表 石川博信

大手住宅メーカー支店長・
本社事業部次長を経て独立。
著書に、「とっておきの見込み客
発掘法」がある。



ジーレックスジャパン株式会社
CS部長 浄法寺 亘

大手住宅メーカーのマネージ
を経て活躍。初回商談、
キャンペーン獲得では幾度も
表彰を受ける。実践指導に
は定評がある。



ジーレックスジャパン株式会社
岩瀬 貴之

webプロデューサーとして数々の
サイトやコンサルティングを成功
させている。ユーザビリティ視点
管理者視点を合わせもつ、今最も
注目のwebプロデューサー。

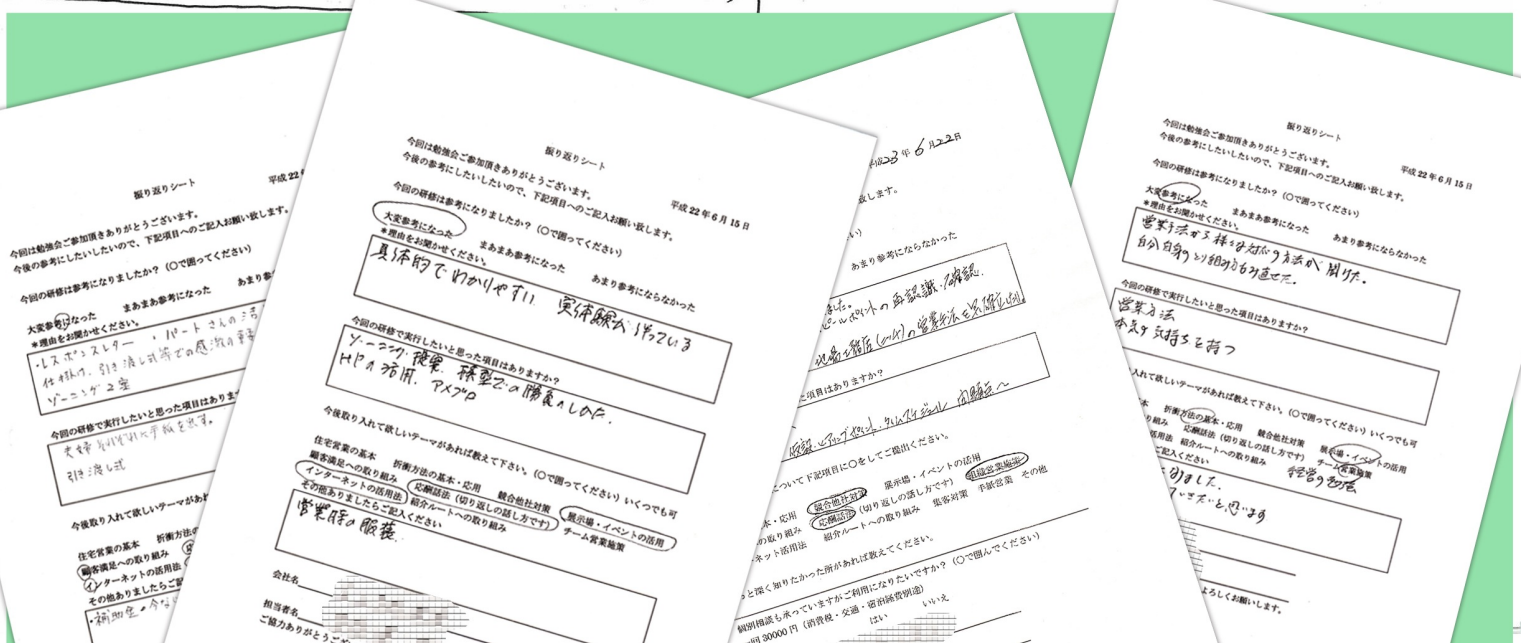


ジーレックスジャパン株式会社
吉川 利幸

ITソリューションでは第一線級
のコンサルタント。世界的企業
IOMのシステムコンサルティングを
務める程のスキルを活用し、様々
なIT活用
を行い高い評価を得ている。



以前本勉強会に参加された方の感想。(一部)





ごあいさつ

初めまして! ジーレックス
ジャパンの石川博信
です。本講座は色々
なテーマがあります
が、ご興味あるところ
からぜひご参加いた
だければと思います。
住宅メーカーでの実務

住宅メーカー支店長・
本社事業部次長を経て
独立。著書に
『とっておきの見込み客
発掘法』がある。

やエ務店コンサルティング"を行、ている実践内
容でもできる限りお伝えしたいと考えていま
す。住宅市場縮小の中、『学ぶ』ことは
大いに役立つと考えています。知れば
『一生の宝』となる内容にしていきますので
ご期待ください!



三大特典!!
プラス1

セミナーご参加社に限り
三大特典 プラス1サービス
ご希望がございましたら
1つだけチェックして下さい。

ココを
チェック
☐

お持ち下さい!
チラシ添削サービス



ズバリ!
アドバイスします

ココを
チェック
☐

ホームページはキーワードが欠かせません
貴社にピッタリのキーワード分析サービス

ココを
チェック
☐

その他何でも相談コーナー
集客・経営・人材育成...気軽に相談下さい



FAX申込書

FAX番号; 0436-23-3253

このまま
ご送付下さい

会社名	参加人数	参加者名
住所	TEL	
	FAX	
	Email	
ここにチェック ☐	2/7 「超簡単!1日でポイントマスター」 13:30 ~ 16:30	ここにチェック ☐
ここにチェック ☐	2/21 「名簿フォロー講座」一回目 13:30 ~ 16:30	ここにチェック ☐
ここにチェック ☐	3/8 「住宅営業基礎セミナー プレゼンツール作成&説明勉強会」 13:30 ~ 16:30	ここにチェック ☐
ここにチェック ☐	3/27 「住宅営業応用講座」 13:30 ~ 16:30	ここにチェック ☐
	2/7 ~ 3/20 のセミナーは参加費お一人様1万円、 3/27 のセミナーのみお一人様3万円となります。	

ご連絡先 ジーレックスジャパン株式会社
0436-63-3015

セミナー会場 千葉県市原市五井2437-2
ホマレヤビル3F